



Gestión de Ventas y Cuentas a Cobrar

Administra y gestiona todas las instancias asociadas al circuito comercial.

Por otro lado, Facturación y Seguimiento de Contratos administra procesos de facturación automáticos con una frecuencia periódica (abonos, alquileres, liquidación de expensas, etc.).

Cuentas a Cobrar - Facturación de Productos y Servicios:

- Código de cliente definible por el usuario.
- Administración de múltiples contactos de los clientes.
- Administración de Pedidos y Presupuestos.
- Autorizaciones electrónicas de pedidos.
- Cuentas Corrientes multimonetarias.
- Generación automática de débitos y créditos por diferencia de cambio.
- Ventas en Cuenta Corriente y Ventas a clientes eventuales.
- Administración de límite de crédito.
- Manejo de múltiples listas de precios.
- Generación automática de listas de precios.
- Múltiples Condiciones de Pago / Múltiples bonificaciones y descuentos.

- Emisión de formularios con formatos definibles por el usuario.
- Análisis del diferimiento en las cobranzas.
- Generación automática de minutas contables.
- Emisión de Libro I.V.A. ventas e I.V.A. cobranzas.
- Emisión de soportes magnéticos.
- Cubos dinámicos para estadísticas de Ventas.

Facturación y Seguimiento de Contratos:

- Administración de múltiples tipos de contratos.
- Frecuencias de facturación.
- Ingreso de novedades.
- Preliquidación y Simulación de facturación de contratos.